

Unsere Stärke: InnoHub ist führend in hochwertigen, kundenspezifischen Schulungen und Coachings für die berufliche und persönliche Weiterentwicklung und das damitverbundene Erreichen der Unternehmensziele.

Unser Ziel: Unser Ziel ist es, Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre Unternehmensziele durch Schulungen ihrer Mitarbeiter zu erreichen. Mit massgeschneiderten Lösungen integrieren wir uns nahtlos in Ihren Arbeitsablauf, um gemeinsam Erfolge zu erzielen.

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung an unserem Standort in Oerlikon und remote eine*n:

Sales Manager 80-100% (w/m/d)

Was wirst Du bei uns tun:

- Lead Generierung und Kundenakquise für die Marke InnoHub mit Fokus auf B2B
- Verkauf von Schulungen und Kursen an Unternehmen und Privatpersonen
- Erstellung von Angeboten und Kunden-Präsentationen
- Führung von Verkaufs- und Partnerschaftsverhandlungen sowie Vertragsabschluss und Nachbearbeitung B2B und B2C
- Aufbau von strategischen Partnerschaften für die Marke InnoHub.ch
- Teilnahme an Messen und Networking-Events

Was wir von Dir erwarten:

Du verfügst über eine ausgewiesene Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position und bringst ein entsprechendes Netzwerk im Bereich B2B mit.

Du kannst potenzielle Kunden hervorragend von unseren Angeboten überzeugen und hast Freude beim Aufbau einer nützlichen Geschäftsidee mitzuwirken sowie Interesse am lebenslangen Lernen und an den Themen Bildung sowie Arbeitswelt 4.0.

Du hast ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten und eine exakte Arbeitsweise. Du bist eine selbstmotivierte, gewinnende Persönlichkeit und hast Spass an proaktiven, eigenverantwortlichen Verkaufsarbeiten und am direkten Kundenkontakt.

In hektischen Situationen behältst Du einen kühlen Kopf und kannst dank Deiner natürlichen Belastbarkeit auch mal Kollegen unter die Arme greifen. Mit Deiner motivierenden Grundeinstellung, Kontaktfreudigkeit und viel Engagement wirst Du Dich bestens in unser Kollektiv integrieren können und, last but not least: Du solltest neben (Schweizer)Deutsch als Muttersprache sehr gute Kenntnisse in Englisch mitbringen.



Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann lies bitte noch die letzten Zeilen:

Wir sind ein national tätiges Unternehmen mit flacher Hierarchie und investieren kontinuierlich in die Entwicklung der individuellen Fähigkeiten unserer Mitarbeitenden. Wenn du etwas bewegen und einer sinnstiftenden Arbeit nachgehen willst, wirst du bei uns glücklich werden. Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Lohnvorstellung auf: jobs@innopark.ch. Fragen zur Stelle sind bitte an hr@innopark.ch zu senden.