Retour

Convaincre des investisseurs

Préparez-vous pour obtenir un OUI d'investisseurs potentiels : 28 questions que les investisseurs vous poseront = 28 étapes dans la formation.

Pour chacune de ces questions:

- Pourquoi est-elle posée ?
- Comment puis-je y répondre ?

Un temps de réflexion vous sera donné à chaque étape, afin de trouver réponse concernant votre projet.

Ce cours mettra l'accent sur trois axes:

- Pratico-Pratique
- Pertinence
- Interaction

Objectifs:

- Progresser dans votre capacité à obtenir un OUI de la part d'investisseurs potentiels
- Conforter votre détermination à poursuive votre projet et/ou l'ajuster

Durée	1 jour
Formateur	Maurice Contat

Télécharger le PDF S’inscrire